

【オープンカレッジ講座一覧】整理収納アカデミア第9期 （2023~2024）年度

	講座名	講師	コマ数	概要	受講料(税抜)	講座日程	備考
1	ビジネスマナー基礎の基礎	網野麻理講師	3	最低限知っておくべき言葉の使い方、訪問の際のビジネスマナー、ビジネス文書とEメールのマナーをわかりやすく学びます。	23,000	①②③12月8日	【講座の特徴】ワークショップ形式の講義 ・ 1 日集中講座
2	整理収納商品企画	吉村知恵理事	5	モノの整理や収納に役立つ商品を整理収納アドバイザーとしての視点で企画する講座です。企画に必要な知識とスキルをディスカッションや資料制作を通して学びます。企業への企画提案を視野に、新たな商品を創造しましょう。	20,700	2024年 ①2月16日②3月13日 ③4月17日 ④5月30日 ⑤7月26日	【講座の特徴】ワークショップ形式の講義
3	仕事モードの自分を確立する ペルソナ・プロデュース講座	大法まみ講師	5	自己の強みと特性、資質やキャラクターを客観的に見つめより強力な「仕事モードの自分＝有益な仮面」を確立するための様々なワークを行います。	27,500		別日程で一人1時間の個人インタビューを実施します。
4	稼ぐ講師になる ～心構え・気配り・逆算考動と顧客管理～	宮本美保講師	3	講師、個人事業主として、稼ぐためのヒント、気づきの講座です。インスタ、ブログ等のSNS以外で集客し稼ぐ営業思考を学びます。他の講師と差別化し、自分のペースで仕事をしたい方には必見です。営業接客講師として年2 0 0 回研修を行う企業向け内容を、初心向けにアレンジし即実践で役立つ内容で構成しています。SNS以外で集客をしたことがない。営業して集客、稼ぐとは？仕事の進め方に不安がある方におすすめの講座です。本講では必要な3つの術（心構え・気配り・逆算考動と顧客管理）を1 項ずつ学んでいきます。 第1 回 心構え 稼ぐ為に必要なメンタルの手に入れ方と仕事の進め方を学びます。 第2 回 気配り お客様の心理、会話、記憶に残る手土産、服装、立ち居振る舞い。 第3 回 逆算考動と顧客管理 成果につなげる考動の考え方と顧客管理の仕方を学びます。	30,000 (各回のみ の場合 10,000円/ 回)	2023年①11月21日②12月21日 ③2024年1月31日	【講座の特徴】受講生近況報告→講座→受講生の本日の振り返り・感想/講座中にもやり取りあり ※各回ずつの受講も可。（受付は各回の3日前まで）
5	整理収納を伝える「講演力を磨く」	吉川永里子講師	4	アドバイザーには「話す」「伝える」力は必須だといえます。講義を通して実際にセミナーを作り、講演し、フィードバックを行い実践力をつけていきます。	20,000	①②2024年4月17日③④6月19日	【講座の特徴】座学中心の講義 ・ 1.2回目は講義のため受講必須。 ・ 3.4回目は実演のためどちらかの日程には必ず出席
6	企業研修もできる講師力アップ講座	丸山としこ講師	3	整理収納をテーマに企業向けの研修を依頼された際の講座の組み立て方やファシリテータの基礎をしっかりと学び講師力アップと一緒に目指しましょう。 ①講師とはファシリテーターの資質・場づくりとアイスブレイク ②アビアランスとデリバリースキル ③研修をプランする	23,000	①②③12月13日	【講座の特徴】座学中心の講義 ・ 1 日集中講座
7	仕事に活かすビジネスメール講座 （基礎から実践）講座	長野ゆか講師	3	BtoB,BtoCへのメール力をチェックし、あなたのメールを、その場で修正・改善します。 受講前はメールに1通に数時間→10分になった方も多数。「全然知らなかった」「もっと早く受けておきたかった」「できていたつもりが一番恥ずかしい」「今まで企業に送ったメールを全部やり直したい」等の感想が多数。相手との信頼関係と効率を重視した、ビジネス力のアップ講座です。	23,000	①②③2024年5月10日	【講座の特徴】座学中心の講義 ノートPCを持参のこと ・ 事前課題有（平均30分~1時間程度） ・ 参加者のメールスキルをチェックします。 事前課題を提出がない場合、参加できません。 ・ 1 日集中講座
8	クリエイティブマネー講座 ～豊かさの源泉は自分の中にある～	小林直美講師	6	「自分のVision」と「お金」をつなげて考えられると、人生が楽しく豊かになっていきます。お金との上手な付き合い方を半年かけて学んでいきます。書き出しワークを取り入れながら「お金に対する自分の在り方」を探索します。潜在意識の特性も盛り込んだ全6 回	24,000	①11月29日②2024年1月16日 ③ 3月13日④5月20日 ⑤6月18日 ⑥ 7月17日	【講座の特徴】 座学中心の講義
9	思考の整理を仕事に活かす コーチングコミュニケーション基礎講座	三谷直子講師	3	信頼を築く心地よいコミュニケーションには、ロジカルな思考の整理と、気持ちを表現すること両方が大切です。ロジカルシンキング、NLP、コーチングなど幅広いジャンルから、厳選したスキルを実践ワークを通して身につけます。コミュニケーションに苦手意識がある方にもおすすめです。	23,000	①②③2024年2月9日	【講座の特徴】ワークショップ形式の講義 ・ 1日集中講座（10：00～17：15）②と③の間の休憩ではなく適宜休憩をはさみます
10	私らしい働き方と 税・労・法の基礎知識	中島亜季講師 金田玲子講師	3	整理収納を仕事にし、私らしく、働き続ける土台を養う講座。「AD実態調査2020・2022」集計データを限定公開し、専業兼業副業複業など働き方の多様性・販売価格・年間売上との関係性にも切り込みます。①ロールモデルと働き方の選択。横並びではなく自分らしい仕事のために。②「売りたい」より「売れる」ための数字。市場調査・固定費と変動費（MQ会計）③A. 税務（見積請求領収/インボイス制度/開業届）B.労務（業務委託/秘密保持）C.法務（特定商取引/著作権/廃棄物処理法）等、現場アシスタントをはじめ失敗しやすい営業トラブルや、SNSコピペ改変による訴訟など事例紹介も豊富です。	23,000	【1コース】①②③2024年1月25 日 【2コース】①②③2024年6月7 日	【講座の特徴】座学中心の講義 ・ 1日集中講座 ・ 同じ講座を2回開催予定のためどちらかの日程を選択する
11	整理収納アドバイザーのマーケティング塾	平松善久講師	3	整理収納アドバイザーの資格を取得しても、それがすぐに仕事につながることはありません。自分（自社）の強みや市場の変化、他社の分析などマーケティング力を身に付け戦略的に行動する必要があります。特に企業向けのサービスを検討されている方には、感性的なアプローチだけでなく論理的なアプローチも必須な要件となります。講座ではマーケティングに必要な分析手法を用いて、知識だけでなく実習を通じたスキルアップを目指します。	23,000	【1コース】①②③11月24日 【2コース】①②③2024年6月8 日	・ 1日集中講座 ・ 同じ講座を2回開催予定のためどちらかの日程を選択する
12	リポートされるための方法と心得 ～私らしく働くために～	大熊千賀講師	3	個人のクライアント、企業クライアントから継続して依頼をいただくための秘訣をお伝えする内容です。「あなたにお願いしたい！」と言われるアドバイザーになるきっかけにしてほしいです。	23,000	①2024年1月16日②2月15日 ③ 3月7日	【講座の特徴】座学中心の講義 ・ 各回ごとに課題を提示。課題をチームで取り組む。
13	～地味だけど、一生使える～ 人を動かす1 0 の伝えワザ	人 須藤昌子講師	3	伝えたつもりでも、伝わっていないのは、何も言っていないのと同じこと。 仕事をする上でも、日常でも、人とのコミュニケーションは大切です。ですが、人はたくさんのおい込みのせいで、上手に意志の疎通が出来ていないことも多いと感じています。 航空業界で接客のプロとして培った独自の人を動かす伝え方のメソッドをお伝えする事で、他と差を付けるセミナー講師・片付けのサポート業務やきらりと光る働き方のヒントを得て、自分を生かした伝え方を身に付けていきましょう。	23,000	①2024年5月20日②6月18日 ③7月9日	【講座特徴】講義を理解した上でワークに取り組む